

NUESTROS ANALISTAS DICEN: **La debilidad del Euro**

El Euro ha caído en lo que va del año, dos veces frente al dólar, algo que parecía impensable en los últimos diez años. Y es que, desde su creación, el sueño de una Europa integrada ha sido crucial para Occidente. Sin embargo, la reciente situación económica de Alemania (el corazón productivo de Europa), ha generado grandes dudas de su situación estructural.

Indudablemente, la Guerra entre Rusia y Ucrania y las sanciones que han impuesto a Rusia los organismos internacionales, han golpeado en gran medida el tablero geopolítico internacional. El efecto se ha dejado ver en el sector energético, en el que Alemania sigue siendo sumamente dependiente del gas ruso. Esto ha llevado a que, ante las sanciones, Rusia mantenga un canal de negociación y le ha permitido incidir de manera importante en la manipulación de los indicadores y sectores productivos del continente.



Ante ello, cada país ha decidido jugar una postura distinta. Francia ha nacionalizado temporalmente su sector energético, buscando con ello aumentar su producción de energía mediante plantas nucleares. España e Italia han buscado negociar con Marruecos y sus antiguas colonias africanas para abastecerse de gas. De igual forma, Suecia y Finlandia, tradicionalmente neutrales en su relación con la OTAN, han solicitado acceso a la organización de seguridad militar. Esto ha llevado al Bundesbank (el banco central alemán), a considerar que la economía de dicho país entrará en una recesión a finales de 2023, además de arrastrar una inflación histórica de 10 por ciento o inclusive más en dicho período. ¿Cómo afecta a México este escenario? En primera instancia, la inflación global podría seguir aumentando ante la complicada situación de Europa. Igualmente, la demanda global de bienes y servicios podría disminuir, aunque habrá que ver cómo reacciona la economía americana ante las alzas de las tasas de interés. Lo positivo es que Europa tratará de diversificar sus inversiones en los países de Latinoamérica, y esto podría favorecer a México. Por lo anterior, en nobis estamos conversando con las Cámaras Alemana y Francesa de Comercio, para construir opciones que permitan conectar a las empresas mexicanas con las de estos países.



Noticias

Ford recortará 3.000 empleos para financiar la transición a vehículos eléctricos.

<https://bit.ly/3AhUaBb>

NOBIS TE INFORMA:

SAT no vigila depósitos en efectivo.

En comunicado oficial fechado el 17 de agosto de 2022, el Servicio de Administración Tributaria informó que no realiza cobro de impuestos por depósitos en efectivos realizados en instituciones bancarias. Es decir, que todos aquellos depósitos que se realizan para gastos de padres a hijos, venta por catálogo, tandas o préstamos, no se les monitorea ni tampoco se les cobra ningún tipo de impuesto.

El organismo aclaró que únicamente las instituciones financieras podrán entregar información sobre sus movimientos bancarios en caso de que estén en procesos de auditoría, fiscalización o revisión por parte del SAT.



Escenario de tasas y mercados.

La semana pasada los mercados financieros registraron variaciones negativas. Las preocupaciones sobre una recesión global regresaron tras asimilarse una lectura de inflación en el Reino Unido alcanzando un máximo de 40 años y comentarios hawkish de algunos miembros de la Reserva Federal, sin poder esclarecer cual podría ser la magnitud del alza en la decisión de septiembre. Asimismo, los datos económicos en EE.UU. mostraron una economía sólida, pero con señales de desaceleración.

Los participantes del mercado esperan alguna señal sobre el siguiente movimiento en las tasas de Fed funds mientras sigue el debate entre 50pb y 75pb.



Noticias

Con todo e inflación, pobreza laboral baja 1.6% anual en México.

<https://bit.ly/3AkDrgP>

En NOBIS Brindamos soluciones empresariales a nuestros clientes, detectamos necesidades específicas y ofrecemos un abanico de productos en materia tecnológica y administrativa.

NOBIS E-LEARNING

Por medio de nuestra plataforma de **capacitación en línea, profesionaliza y desarrolla** al activo más importante de tu empresa: **el capital humano.**



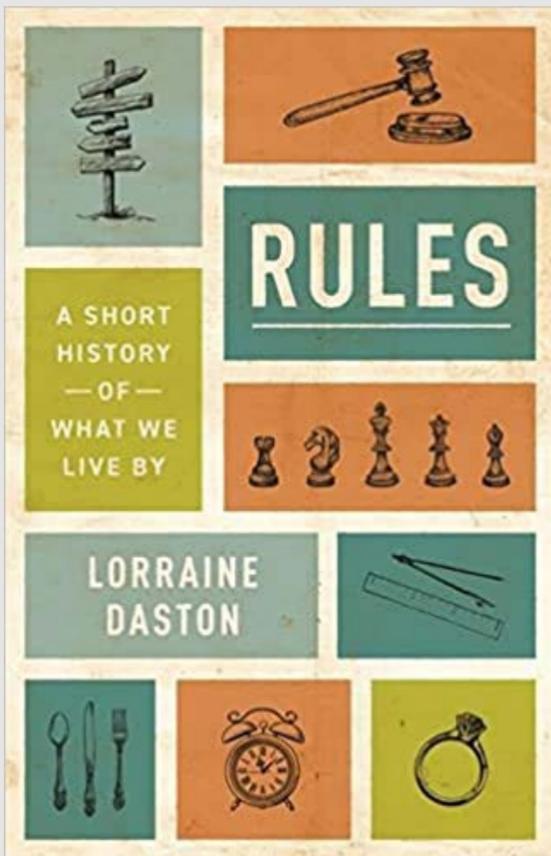
NOBIS MARKETING

Acercamos personas a tu negocio y materializamos tus ideas por medio de nuestros servicios de **marketing y tecnología digital.**



Libro de Negocios del mes:

Reglas. Una breve historia de por qué las necesitamos. (Rules, a short history of what we live by), de Lorraine Daston. Las reglas son parte fundamental de la convivencia humana. Sin ellas, el valor de las sociedades como organizadoras de procesos económicos y productivos, sería nulo. En este libro, la historiadora Lorraine Daston, ex Directora del Instituto Max Planck y profesora de la Universidad de Chicago, nos envuelve en la evolución de las reglas como constructoras del pensamiento humano. Desde cómo descubrimos los procesos logarítmicos de la producción, pasando por la utilidad económica de ciertas reglas sociales (el pueblo judío decidió no comer carne de cerdo para evitar infecciones y enfermedades, por el calor del desierto), hasta los procesos geopolíticos de convivencia entre naciones que trataban de proteger su identidad cultural sin dejar de comerciar entre ellas. Este libro es una aventura muy interesante para entender más de nosotros mismos como especie.



Noticias

Televisa y Aeroméxico impulsan IED a su mayor nivel en nueve años.

<https://bit.ly/3pFvduE>



PERSONALIDAD DEL MES

Antonio De Jesus Ramirez Magaña.

En los últimos 14 años se ha dedicado a la consultoría agrícola integral en la zona pacífico, ya sea de consultor independiente o como gerente de empresas proveedoras de insumos a la agricultura, brindando consultoría especializada en materia de créditos bancarios.

Desde hace 4 años, promueve el comercio exterior de empresas mexicanas, dando servicios integrales, así como de logística y materia aduanal, para las necesidades de exportación e importación de productos que les permitan crecer en sus ámbitos competitivos. Actualmente es el delegado de la Asociación Nacional de Empresas Importadoras y Exportadoras de la República Mexicana en Sinaloa.



¿Qué hace la Asociación Nacional de Importadores y Exportadores de México?

Respalda a las empresas en sus operaciones de comercio exterior.

¿Cuál es su rol en materia de apoyo a las empresas exportadoras e importadoras?

Promover el desarrollo y dar fortalecimiento a las relaciones bilaterales entre nuestros empresarios afiliados en el estado de Sinaloa y los socios comerciales de México en el mundo.

¿Cuáles son los retos que tiene México en el sector exportador?

Los empresarios mexicanos deben sobrepasar los retos al llegar a nuevos mercados la competencia altamente especializada de productos y servicios que ya se encuentran establecidos, a su vez deben adquirir una gama de certificaciones al igual que permisos para poder dar certidumbre a los compradores en el extranjero de los productos y servicios que están a punto de adquirir.

¿Cuáles son las oportunidades?

Gracias a la gran cantidad de convenios de colaboración en materia de comercio exterior con los que cuenta México hay un abanico enorme de mercados metas a los que los empresarios mexicanos pueden llegar con una ventaja competitiva en tema de permisos o impuestos que les favorecerán en la colocación de productos y servicios.

¿Cómo está aprovechando nuestro país el contexto del nearshoring?

Actualmente México en específico Sinaloa, está en pláticas con el gobierno de Arizona y Texas en Estados Unidos con la finalidad de ser un espacio de nearshoring para la operación de sus manufacturas provenientes de china, gracias a los puertos de Mazatlán y de Topolobampo con posibilidad de recibir mercancías del Pacífico, transformando las materias primas y que estas sean trasladadas por los corredores comerciales hacia las fronteras de Arizona y Texas por vía Rodada o Ferroviaria.

¿De qué manera está construyendo ANIERM espacios para que las empresas exportadoras de México sean más competitivas?

ANIERM cuenta con un equipo de especialistas al igual de lazos de colaboración con instituciones privadas y públicas que permiten crear los escenarios idóneos Exposiciones, Misiones Comerciales, Agendas de Negocio, encuentros B2B, todo con la finalidad de encontrar una colaboración que rinda frutos de manera eficiente y competitiva a cada una de las empresas exportadoras afiliadas.

Libro favorito:

To Sell is Human - Daniel H. Pink

Cita favorita:

Locura es hacer lo mismo una y otra vez esperando obtener resultados diferentes. Einstein